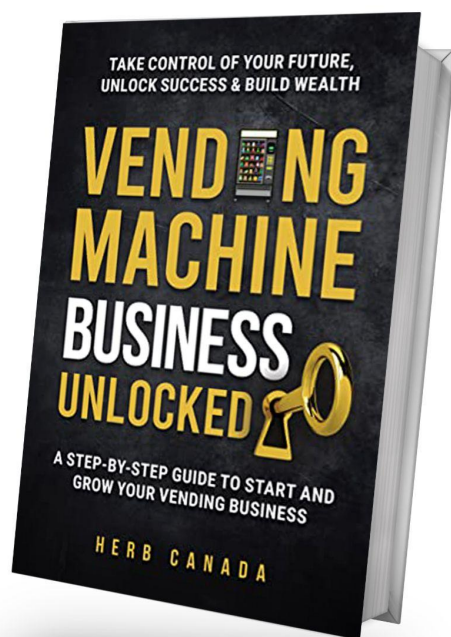


Dịch sách – Chương 2

Vending Machine Business Unlocked

A step-by-step guide to start and grow your vending business

Herb Canada



Vending Machine Business Unlocked A step-by-step guide to start and grow your vending business – Herb Canada

Lưu ý

Nội dung do đội ngũ SVM phiên dịch từ tác phẩm gốc của tác giả Herb Canada.

Đội ngũ SVM không nắm giữ bản quyền sách.

BA CÁCH ĐỂ KHỞI ĐỘNG CÔNG VIỆC KINH DOANH BẰNG MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG

Có ba cách bạn có thể sở hữu một doanh nghiệp bán hàng tự động.

1] BẮT ĐẦU KINH DOANH BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG NGAY TỪ ĐẦU

Đây là những gì tôi đang cố gắng dạy bạn trong cuốn sách này. Sử dụng các bài học, các phương pháp và thủ thuật được minh họa, bạn có thể bắt đầu công việc kinh doanh từ đầu và chính chủ 100%, vận hành theo cách bạn muốn và kiếm tiền theo cách của bạn.

2] MUA MỘT DOANH NGHIỆP BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG CÓ SẴN

Giả sử bạn có số vốn cần thiết và không muốn rắc rối khi xây dựng một công ty từ đầu. Trong trường hợp đó, bạn nên sở hữu một doanh nghiệp thành công hiện có. Đã có người đổ máu, mồ hôi và nỗ lực để có một doanh nghiệp tạo ra doanh thu; bạn chỉ cần mua doanh nghiệp với mức giá phù hợp và điều hành nó.

Gary Yamauchi là chủ sở hữu một trong những doanh nghiệp bán hàng tự động lớn nhất Los Angeles. Tuy nhiên anh ấy không xây dựng từ đầu, anh ấy mua nó từ một đồng nghiệp khi làm việc trong sòng bạc. Vì vậy, bạn không cần phải bắt đầu từ đầu để thành công. Trong chương 9, bạn sẽ tìm hiểu thêm về cách Gary thành lập công ty với doanh thu hàng triệu dollar hàng năm.

3] MUA NHƯỢNG QUYỀN BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG (VENDING FRANCHISE)

Nếu không muốn xây dựng thương hiệu của mình ngay từ đầu, bạn có thể mua nhượng quyền những gì đã hoạt động. Nhượng quyền kinh doanh sẽ dễ dàng hơn là mua một công ty. Thông thường các công ty nhượng quyền sẽ restock máy ngay khi có điểm đặt. Bạn cũng không phải lo lắng về nhà cung cấp. Tất cả những gì bạn phải làm là sử dụng tên tuổi của họ làm đòn bẩy và bán càng nhiều càng tốt. Sau đó bạn đưa ra một tỷ lệ phần trăm trong số đó cho thương hiệu. Tuy nhiên bạn đã biết điều đó phải không? Những thương hiệu này sẽ cung cấp cho bạn một hệ thống đã được chứng minh và bạn phải tuân theo khuôn khổ đã định. Chẳng hạn, chúng ta thấy các cửa hàng McDonald's ở khắp mọi nơi trên thế giới; họ đã đạt được nó bằng cách cho phép mọi người thiết lập cửa hàng của họ và gọi nó là "McDonald's". Công ty sẽ đào tạo nhân viên, cung cấp nguyên liệu và công thức nấu ăn, và bạn sẽ kiếm được tiền hàng tháng – sau khi đã trừ phí nhượng quyền. Trong hầu hết các trường hợp, việc tham gia nhượng quyền thương mại sẽ yêu cầu bạn mua nhượng quyền thương mại, tìm một địa điểm và một số nỗ lực; công ty sẽ gửi thương hiệu của họ và có thể máy móc đi kèm.

Trên đây là ba cách để sở hữu một doanh nghiệp kinh doanh bằng máy bán hàng tự động. Đầu tiên bạn phải tìm hiểu cách thức hoạt động của ngành ngay cả khi bạn đang kinh doanh hoặc hợp tác kinh doanh. Kiến thức sẽ đưa bạn đi một chặng đường dài để đưa ra những quyết định sáng suốt. Sau đó bất kể bạn lựa chọn gì, có đều có thể áp dụng các bài học trong cuốn sách này để tạo ra một doanh nghiệp thành công.

—

NHỮNG CÂU HỎI CẦN THIẾT TRƯỚC KHI MUA NHƯỢNG QUYỀN HOẶC MUA DOANH NGHIỆP

Cuối cùng trước khi kết thúc chương này, có một điều tôi cần nói với bạn; đó là các câu hỏi giúp bạn tiến hành thẩm định trước khi mua một doanh nghiệp hay mua nhượng quyền thương mại. Trong trường hợp đó, bạn nên hỏi một số câu hỏi quan trọng trước khi đưa ra bất kỳ quyết định nào.

? TẠI SAO CHỦ SỞ HỮU LẠI TÌM CÁCH BÁN DOANH NGHIỆP CỦA HỌ?

Lời giải thích có thể tốt hoặc xấu, nhưng làm sao bạn biết họ nói với bạn sự thật?

? HỌ CÓ BAO NHIÊU MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG VÀ CHÚNG ĐƯỢC ĐẶT Ở ĐÂU?

Với câu hỏi này, bạn muốn tìm hiểu mọi thứ có thể, và trong hầu hết trường hợp, người bán sẽ đưa bạn đi xem chúng. Khi bạn ở đó, hãy đặt những câu hỏi như “Máy có chấp nhận thẻ tín dụng không? Máy hoạt động bao nhiêu năm rồi? Sức chứa cho đồ ăn/ đồ uống? Bạn có hướng dẫn sử dụng máy chứ? Máy đã được sửa chữa chưa? Bạn có nhật ký bảo trì không?” Bạn cũng nên tìm hiểu khả năng sinh lời của máy tại điểm đặt. Thế nào là lưu lượng người qua lại? Nó có đáp ứng tiêu chí của bạn không?

? HỒ SƠ THUẾ CHO NHƯỢNG QUYỀN KINH DOANH HOẶC KINH DOANH CÓ ĐƯỢC CẬP NHẬT?

Một doanh nghiệp phải trả một số loại thuế. Nó phụ thuộc vào luật pháp sở tại, tình trạng doanh nghiệp,..Là người mua, bạn phải chắc chắn thuế đã được đóng đủ đến thời điểm hiện tại.

? NHƯỢNG QUYỀN THƯƠNG MẠI HOẶC DOANH NGHIỆP CÓ LIÊN QUAN ĐẾN BẤT KỲ VỤ KIỆN HOẶC KHIẾU NẠI NÀO KHÔNG?

Mua một doanh nghiệp có nhiều vụ kiện và khiếu nại khách hàng có thể nhiều rủi ro, bạn nên hết sức cẩn thận. Kiểm tra trên website, google và mạng xã hội để tìm hiểu thêm và đảm bảo mọi tuyên bố ở đây là chính xác.

? CÓ BẤT KỲ KHOẢN NỢ HOẶC TRÁCH NHIỆM PHÁP LÝ HIỆN CÓ NÀO KHÔNG?

Nếu có bất kỳ khoản nợ nào đang chờ xử lý, bạn cần biết chúng.

? BẠN CÓ NHÂN SỰ CỐT YẾU NÀO KHÔNG? NẾU CÓ, ĐIỂM MẠNH CỦA NHÂN VIÊN LÀ GÌ?

Điều quan trọng là tìm ra ai là nhân sự cốt yếu bởi vì nhân sự tốt có thể gia tăng giá trị đáng kể cho doanh nghiệp.

? BẠN CHI TIÊU VÀ KIỂM ĐƯỢC BAO NHIÊU MỖI THÁNG TRONG ÍT NHẤT MỘT NĂM?

Ít nhất là một năm trừ khi doanh nghiệp đó mới mở chưa đầy một năm. Bạn càng có nhiều thời gian kiểm tra doanh thu và chi phí hàng năm càng tốt. Doanh nghiệp trung thực sẽ không ngại cung cấp số liệu chính xác.

? CÓ NHÀ ĐẦU TƯ VÀ CỔ ĐÔNG KHÁC KHÔNG? HỌ CÓ ĐỒNG Ý BÁN KHÔNG?

Điều này rất quan trọng để tránh được mọi tranh chấp pháp lý với các chủ sở hữu cũ.

? AI SỞ HỮU TÀI SẢN CỦA CÔNG TY? LÀ CÔNG TY HAY CÁ NHÂN?

Nếu công ty là công ty trách nhiệm hữu hạn, bạn nên đảm bảo rằng việc bán công ty bao gồm tài sản vì họ có thể cấu trúc bán công ty trách nhiệm hữu hạn theo nhiều cách để tách biệt tài sản và cổ phần. Bạn phải sở hữu tài sản vì bản chất việc sở hữu doanh nghiệp này là sở hữu máy móc! Vì vậy hãy chắc chắn rằng máy bán hàng được bao gồm trong giao dịch.


Tôi hi vọng bạn đã học được sự cần thiết của việc lập kế hoạch kinh doanh; Giờ này kết thúc chương này và chuyển sang chương 3, nơi chúng ta thảo luận về yếu tố quan trọng nhất – Chi phí.

LIÊN HỆ

MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG THÔNG MINH SVM

 Website: <https://www.smartvendingmachines.net/vi/>

 Email: sales@hyperlogy.com

 Hotline: 096.715.8668

 Địa chỉ: Tầng 2 tòa nhà Trung Yên Plaza, số 1 Trung Hòa, Cầu Giấy, Hà Nội