

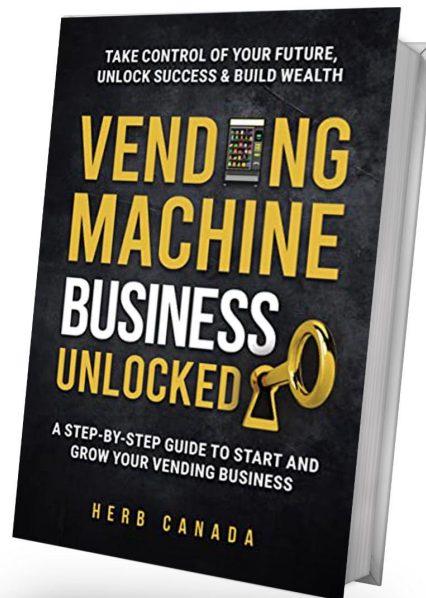


Dịch sách - Chương 1

Vending Machine Business Unlocked

A step-by-step guide to start and grow your vending business

Herb Canada



Lưu ý

Nội dung do đội ngũ SVM phiên dịch từ tác phẩm gốc của tác giả Herb Canada.

Đội ngũ SVM không nắm giữ bản quyền sách.

VENDING BUSINESS INTRO

"Để xây dựng một công việc kinh doanh thành công, bạn phải bắt đầu nhỏ và mơ lớn" Aliko Dangote (Business Magnate).

Một máy bán hàng điển hình tạo ra doanh thu hàng tuần hơn \$75 và trên \$300 hàng tháng. Nếu bạn có thể mở rộng kinh doanh và sở hữu khoảng năm máy, bạn có thể dễ dàng kiếm được \$1500/tháng. Tất nhiên, kiếm được \$300/tháng chỉ là ước tính; Tôi đã thấy nhiều người kiếm được nhiều hơn; tất cả phụ thuộc vào loại hình kinh doanh bạn đang vận hành. Hơn nữa, trung bình mỗi người Mỹ chi \$27/năm cho các máy bán hàng tự động. Nó có vẻ không nhiều, nhưng hãy xem xét tổng số 332 triệu người (Mỹ) và nhân với \$27; con số bạn nhận được sẽ thổi bay tâm trí bạn.

Bắt đầu bất kỳ công việc kinh doanh nào cũng là một thách thức, nhưng chúng tôi nhìn thấy mọi người kinh doanh hàng ngày. Chắc chắn, không phải tất cả các doanh nghiệp đều thành công, nhưng ít nhất họ cũng có can đảm để bắt đầu làm việc và hướng tới tầm nhìn và ước mơ. Vậy điều gì đang ngăn cản bạn bắt đầu? Đó có phải công việc hàng ngày của bạn? Đó có phải nỗi sợ thất bại? Bạn có sợ mọi người chỉ trích và cười nhạo thất bại của bạn? Để tôi nói cho bạn điều sẽ khiến bạn bị sốc: Không ai quan tâm đâu! Bất cứ điều gì bạn làm trong đời là do bạn lựa chọn; không ai quan tâm đến việc bạn thành công hay thất bại. Hơn nữa, nhưng người nhắc nhở bạn về thất bại chỉ ngụ ý trang cho sự thiếu hành động của họ.

Tại sao tôi nói với bạn điều này? Bởi vì điều quan trọng là phải có tư duy đúng đắn trước khi bước vào một hành trình mới, Với một suy nghĩ mong

manh, bạn không thể bắt đầu một cái gì đó thú vị mà nó có thể thay đổi cuộc đời bạn.

Xây dựng một tư duy mạnh mẽ: Trước khi giới thiệu bạn về thế giới của máy bán hàng tự động, tôi có vài lời khuyên để giúp bạn xây dựng một tư duy mạnh mẽ:

1. Quên đi những điều tiêu cực trong cuộc sống của bạn và tập trung vào cải thiện bản thân. Những người tiêu cực sẽ không thay đổi cuộc sống của bạn, đặt thức ăn lên bàn của bạn, thực hiện những ước mơ điên rồ nhất của bạn hoặc cho bạn một cuộc sống tự do tài chính; chỉ có bạn mới có thể! Bạn phải tốt hơn bạn của 1, 3 hoặc 5 năm trước. Đối thủ lớn nhất của bạn, không phải ai khác; nó là quá khứ của bạn.

2. Kiểm soát cảm xúc của bạn, vì chúng có thể ảnh hưởng đến khả năng ra quyết định. Cố gắng hiểu và sở hữu những gì bạn cảm thấy mọi lúc.

3. Viết ra những gì bạn biết ơn; nó có thể là về quyết định thay đổi tương lai bạn, một sự thật khoa học hoặc thậm chí là một câu trích dẫn về lòng biết ơn.

4. Thay thế một số thói quen xấu có thể trở thành chướng ngại vật trên con đường bạn đi, và xây dựng những thói quen tích cực mới sẽ giúp bạn đạt được mục tiêu.

5. Tạo thói quen và tuân thủ kỷ luật.

6. Ưu tiên giấc ngủ ít nhất 6 giờ để cảm thấy sáng khoái và làm việc.

7. Đừng bao giờ bỏ cuộc khi mọi thứ trở nên phức tạp. Bạn có thể nghỉ ngơi và suy nghĩ về hướng hành động tiếp theo, nhưng đừng bao giờ buông bỏ mục đích!

8. Có các mục tiêu được ghi rõ ràng cùng với kế hoạch hành động.

9. Biết điểm mạnh, điểm yếu và cố gắng cải thiện bản thân.

Đây chỉ là một vài lời khuyên sẽ giúp bạn đạt được mức độ tư duy cao hơn, yếu tố quan trọng thứ hai là tìm hiểu về công việc kinh doanh (máy bán hàng tự động) mà bạn chuẩn bị tham gia.

CHƯƠNG 1

THẾ NÀO LÀ MỘT CÔNG VIỆC KINH DOANH MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG?

Nếu bạn chưa tận mắt nhìn thấy máy bán hàng tự động, bạn có thể thắc mắc nó hoạt động như thế nào? Thực ra, nó khá đơn giản. Mỗi mặt hàng có sẵn đã được dán nhãn, và một nút được gán cho mặt hàng đó. Khách hàng bước đến, nhét tiền vào, hoặc lựa chọn mua hàng không dùng tiền mặt, nhấn nút vào mặt hàng tương ứng, sau đó đợi máy trả hàng từ slot. Hình thức giao dịch đơn giản này được nhân rộng khắp thế giới và đang thu về hàng tỷ dollar.

Thông thường, các mặt hàng bán trong máy chỉ có giá vài dollar để làm cho nó có thể phổ biến với số đông, để mọi người có thể tiếp cận và sử dụng và có được những gì mọi người muốn.

Là chủ một doanh nghiệp máy bán hàng tự động, bạn phải nhắm mục tiêu về sản lượng. Bạn hẳn đã nghe về bí quyết kiếm tiền phục vụ một triệu người và bạn sẽ trở thành triệu phú dollar. Tương tự, bán một món hàng trị giá \$5 cho 200.000 người, bạn có một triệu dollar. Nói lý thuyết thì dễ còn thực tế thì không dễ - nhưng không phải là không thể.

Trong khi nghiên cứu kinh doanh, tôi đã tự hỏi, “Tại sao các doanh nghiệp bán hàng tự động đang nở rộ?” Câu trả lời rất đơn giản: Chúng thỏa mãn nhu cầu tức thời của mọi người như cảm giác thèm ăn/ uống, hoặc thậm chí tạo ra cảm giác thèm ăn/ uống đó ngay từ lúc nhìn thấy máy bán hàng tự động.

Ví dụ, hãy tưởng tượng một gia đình có 6 người với 4 đứa trẻ đang tận hưởng một ngày ở bãi biển. Họ không đơn độc; có hàng trăm gia đình giống như họ. Trời đang nắng gắt và sau khi chơi nhiều trò chơi, lũ trẻ càng khát nước hơn. Bạn đã đặt một số đồ uống lạnh, soda, đồ ăn nhẹ vào máy trên bãi biển. Bạn nghĩ rằng mọi người sẽ nghĩ hai lần trước khi nhét tiền? Không đâu. Vì lo lắng hết đồ uống sớm, mọi người sẽ chạy về phía máy của bạn để mua đồ uống vì họ cần thỏa mãn cơn khát của mình. Ngay cả những người đi ngang qua máy cũng có thể mua vài món cho vui. Họ sẽ làm trống máy của bạn và lấp đầy chúng bằng tiền mặt. Bãi biển chỉ là một trong hàng trăm địa điểm, bằng vô số cách để thỏa mãn sự thèm muốn của con người.

Cung cấp cho mọi người những gì họ muốn và ngay lập tức kiếm tiền; đó là toàn bộ lý do để điều hành một doanh nghiệp máy bán hàng tự động. Trước đây máy bán hàng tự động chỉ có thể bán một vài món. Bây giờ bạn có thể đặt bất cứ thứ gì vào máy và nó sẽ kiếm tiền, nếu bạn làm đúng cách. Đó chỉ là một vài ví dụ: Một khi bạn bắt đầu điều hành công việc kinh doanh của riêng mình, bạn sẽ nhìn thấy một thế giới mới của những cơ hội chào đón bạn với vòng tay rộng mở.

TẠI SAO BẮT ĐẦU KINH DOANH MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG?

Kinh doanh máy bán hàng tự động là để đáp ứng nhu cầu tức thời. Nó đơn giản, dễ lắp đặt, yêu cầu bảo dưỡng thấp và cực kỳ tiện ích (nếu làm đúng). Hơn nữa, hãy đọc thống kê này nếu bạn nghĩ rằng máy bán hàng tự động không phải là “làm ăn lớn”. “Có gần 2 triệu máy bán hàng tự động đang hoạt động ở Mỹ, và chúng mang lại doanh thu hàng năm là 7,4 tỷ dollar – Phải, là tỷ dollar”. Điều đó có nghĩa là ngay cả khi bạn chỉ sở hữu 0,001% tổng số máy bán hàng tự động, bạn vẫn có thể kiếm được doanh thu \$70.000/ năm. Thực tế, thu nhập trung bình của chúng ta chỉ có \$40.000/ năm. Khi lần đầu tiên nhận ra sự thật

này, tôi đã nguyên rửa hệ thống giáo dục rất nhiều vì không dạy tôi thông tin giá trị này. Tuy nhiên, bây giờ tôi đã biết, và bạn cũng vậy. Dù vậy, rất tiếc chúng ta không phải người đầu tiên biết sự thật này, mọi người đã tham gia vào công việc kinh doanh này từ lâu vì vậy, bạn không nên chờ đợi.

Điểm nổi bật của một doanh nghiệp bán hàng tự động là sự đa dạng và phân tầng. Có các công ty lớn tham gia, nhưng hầu hết thị trường được tạo thành từ các cá nhân và các nhóm nhỏ không quá 3 người.

CÁC LOẠI MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG

Có nhiều máy bán hàng tự động trên thị trường hiện nay, tùy thuộc vào loại sản phẩm bạn bán. Gồm một số loại cơ bản sau:

- Máy bán cà phê (coffee vending machine):

Cà phê là một trong những thức uống phổ biến nhất thế giới. Các công ty như Starbucks đang kiếm tiền tỷ từ việc bán thức uống cà phê. Theo một nghiên cứu thực hiện bởi BMJ Journals, “Trên toàn cầu, hai tỷ tách cà phê được tiêu thụ mỗi ngày”, đủ để bạn chìm trong đó. Nhu cầu sử dụng cà phê rất cao, cũng vì vậy sự cạnh tranh trong ngành cà phê rất khốc liệt. Bạn cần phải “đặc biệt hóa” trong cách bạn bán cà phê của mình. Mọi người cần cà phê hàng ngày; công việc của bạn là thuyết phục mọi người mua hàng của bạn.

- Máy bán đồ ăn vặt (Snacks vending machine):

Mọi người thích đồ ăn vặt, họ thường ăn chúng trong thời gian rảnh. Mọi lứa tuổi, mọi giới tính đều thích đồ ăn vặt. Và bạn không thể sai khi sở hữu một máy bán đồ ăn vặt. Hãy tìm các loại đồ ăn vặt được ưa thích nhất trong khu vực mà bạn đặt máy. Bạn thậm chí có thể phân loại đồ ăn vặt dựa trên những người thường xuyên mua hàng trong máy của bạn – trẻ em, người lớn, thanh thiếu niên,.. Ăn vặt ai cũng thích nhưng không phải loại nào cũng giống nhau. Để ý tìm hiểu và bạn sẽ tìm ra những lựa chọn tốt nhất.

- **Máy bán đồ ăn đồ uống (Foods & drinks vending machine):**

Không ngạc nhiên khi con người ngày càng ưa chuộng việc mua đồ ăn mang đi. Nó tiết kiệm thời gian và đáp ứng nhu cầu đúng như mục đích nó được tạo ra. Nếu bạn quyết định mua chiếc máy này, hãy nhớ rằng các mặt hàng thực phẩm tươi sống phải được bảo quản tươi hoặc khách hàng sẽ không quay trở lại. Để giữ thực phẩm tươi bạn phải thiết lập nó ở một nhiệt độ cụ thể. May mắn thay máy bán hàng có thể làm điều đó cho bạn.

- **Máy cấp đông thực phẩm (Frozen foods machine):**

Không thể bỏ qua nhu cầu cấp đông thực phẩm. Ví dụ như đậu Hà Lan, thịt gà và xúc xích,..Mọi người mua những thực phẩm này về nhà và chế biến khi có thời gian.

- **Máy bán hàng tự động thông minh (Smart vending machine):**

Khi tôi nói về máy bán hàng tự động thông minh, có nghĩa là các loại máy khác là kém thông minh? Tất nhiên là không! Thuật ngữ máy bán hàng tự động thông minh đề cập đến chức năng bổ sung của nó như màn hình cảm ứng phản hồi, giao diện người dùng thân thiện và cơ chế lấy hàng dễ dàng.

- **Máy bán hàng có thang nâng (Elevator vending machine):**

Với máy bán hàng tự động có thang nâng, nó có thể cẩn thận chuyển những mặt hàng dễ vỡ nhờ hệ thống “giao hàng mềm”. Hầu hết các máy thả sản phẩm rơi tự do, nhưng một số sản phẩm như đồ uống đóng chai, trứng, bánh ngọt,..không thể xử lý “thô bạo” như vậy.

- **Máy bán hàng tùy chỉnh (Customize vending machine):**

Giống như bất kỳ sản phẩm nào khác, máy bán hàng tự động cũng có thể tùy chỉnh. Tùy chỉnh sẽ giúp bạn nổi bật so với đối thủ và giúp xây dựng thương hiệu vững chắc. Hãy cho nhà sản xuất biết những gì bạn muốn (logo, hình ảnh, thông điệp, tính năng,..) và họ sẽ làm điều đó cho bạn.

LỢI ÍCH VÀ NHƯỢC ĐIỂM

Khi bắt đầu kinh doanh máy bán hàng tự động, có thể bạn sẽ tự hỏi, liệu ngành này có những ưu và nhược điểm gì? Ở chương này, chúng tôi sẽ giúp bạn giải đáp những thắc mắc đó.

1. NHỮNG NHƯỢC ĐIỂM

- *Nhược điểm 1:*

Một trong những nhược điểm lớn nhất của việc kinh doanh bằng máy bán hàng tự động là lợi nhuận bạn kiếm được phụ thuộc vào số lượng hàng bạn bán ra. Vì vậy, bạn buộc phải có nhiều máy hơn để bán được nhiều hàng hơn và kiếm thêm nhiều tiền. Cách duy nhất để khắc phục vấn đề này là hãy sẵn sàng bổ sung hàng hóa. Sau một thời gian, bạn sẽ biết mặt hàng nào có nhu cầu cao hơn. Lúc ấy bạn có thể mua mặt hàng đó với số lượng lớn để giảm tổng chi phí của từng mặt hàng, từ đó mang lại cho bạn nhiều lợi nhuận hơn.

- *Nhược điểm 2:*

Làm việc nhiều giờ là không thể tránh khỏi, đặc biệt là trong thời gian đầu. Để nhận, bạn phải cho đi, và 10-12 tiếng làm việc mỗi ngày là mức giá bạn nên cần trả. Càng có nhiều máy, bạn càng phải dành nhiều thời gian hơn để vận hành chúng.

Để giải quyết vấn đề thời gian, ban đầu bạn có thể tự làm mọi việc với một máy cùng sự trợ giúp của công nghệ. Sau đó, khi nhận thấy công việc kinh doanh đi lên và cần có máy thứ hai, thứ ba hoặc máy thứ mười, bạn nên thuê người vận hành và phân chia công việc. Bằng cách này, bạn có thể vận hành hiệu quả tất cả máy. Tất nhiên bạn sẽ phải trả lương cho họ, nhưng lúc này công việc đã đủ nhiều và doanh thu cũng đủ lớn để trả lương. Chia lợi nhuận cũng là cách tốt nếu bạn không muốn trả lương cứng. Tuy nhiên, khi công việc kinh doanh phát triển, nhân viên cũng kiếm được nhiều hơn cùng với bạn. Ví dụ nếu bạn không có hoặc không muốn trả lương, bạn có thể chia lợi nhuận cho nhân

viên vận hành 10%, 20%,... Mỗi dollar bạn kiếm được, họ sẽ nhận được 10, 20 xu,... Người có tư duy kiếm tiền sẽ rất vui và làm việc chăm chỉ để đưa doanh nghiệp của bạn lên tầm cao mới vì nó cũng tăng thu nhập cho họ.

Việc kinh doanh bán hàng tự động không thụ động như bạn nghĩ. Bạn phải dành thời gian theo dõi các báo cáo và bổ sung các mặt hàng. Đôi khi bạn nhận ra điểm đặt máy không tốt và phải chuyển máy đến điểm đặt mới. Hãy chuẩn bị, điều này sẽ giúp bạn rất nhiều về hoạt động của một doanh nghiệp bán hàng tự động.

- Nhược điểm 3:

Ngân sách có thể tăng vì đội thêm chi phí. Vì sao? Bởi vì bạn không phải người duy nhất tìm kiếm cùng một điểm đặt, những nhà vận hành khác cũng thế. Bạn không muốn một điểm đặt vắng vẻ; bạn muốn điểm đặt đông người và tập trung. Vì vậy bạn có thể cần thêm chi phí để cạnh tranh có được điểm đặt. Chi phí có thể cho điểm đặt, hàng hóa, máy móc, phần mềm,..hoặc bất kỳ thứ gì khác.

Ngoài ra, giả sử đã có nhiều máy tại cùng một điểm. Trong trường hợp đó bạn có thể nghĩ rằng đó là điểm đặt tốt, nhưng trên thực tế, nơi đó chỉ có nhiều sự cạnh tranh. Bạn sẽ không phát triển nhanh bằng cách trở thành một trong số họ. Hãy là người độc quyền và duy nhất.

- Nhược điểm 4:

Cạnh tranh khốc liệt sẽ xuất hiện theo thời gian. Bạn nghĩ rằng điểm đặt đó là tuyệt vời, sẽ có nhiều người khác cũng nghĩ vậy. Do đó bạn cần phải cạnh tranh và là người đầu tiên. Một chút cạnh tranh lành mạnh cũng có thể giúp bạn làm việc chăm chỉ và tự hào về chiến thắng của mình, nhưng quá nhiều sẽ khiến bạn chìm vào mệt mỏi. Do đó, nếu bạn tìm thấy một điểm đặt, tài liệu hay mặt hàng nào đó, hãy cố gắng trở thành người đầu tiên hoặc cạnh tranh để trở thành

người đầu tiên. Mặt khác, nếu ở đó có quá nhiều sự cạnh tranh, bạn nên tìm nơi khác – không sao cả, kinh doanh mà.

2. NHỮNG LỢI ÍCH

- *Lợi ích 1:*

Lợi ích đầu tiên cũng là một trong những lợi ích hấp dẫn nhất. Rào cản gia nhập ngành rất thấp, bất kỳ ai cũng có thể làm được. Không có yêu cầu bằng cấp hoặc kỹ năng cụ thể, tất nhiên là với tài chính dồi dào và sẵn sàng xây dựng hệ thống máy bán hàng tự động trong thời gian ngắn.

- *Lợi ích 2:*

Sự linh hoạt tuyệt vời khi trở thành ông chủ của chính bạn là một cảm giác không phải ai cũng may mắn trải qua. Sẽ không ai bảo bạn phải làm gì, khi nào đến, làm bao lâu và bao giờ xong. Nghĩa vụ của bạn được đề ra bởi chính bạn chứ không ai khác. Bạn quyết định sử dụng máy nào, mặt hàng nào cần dự trữ, đặt máy ở đâu và kiếm tiền ra sao. Đó là một cảm giác của sự tự chủ và tự do.

- *Lợi ích 3:*

Kinh doanh máy bán hàng tự động ít rủi ro về tài chính. Vì chi phí khởi đầu thấp nên không có áp lực về nợ hoặc tương tự. Hãy bắt đầu với số lượng máy nhỏ, nó sẽ cho bạn cái nhìn tổng quan về cách để đầu tư, dự trữ và vận hành. Sau đó, bạn tính toán và nhân chúng với số lượng máy muốn vận hành. Bài tập đơn giản này sẽ tiết lộ tổng lợi nhuận bạn có thể kiếm được khi điều hành doanh nghiệp. Ngay cả khi thất bại, bạn cũng có thể thanh lý máy và hàng hóa mà không lỗ quá nhiều.

- *Lợi ích 4:*

Điểm đặt tốt sẽ mang lại lợi nhuận khổng lồ. Bạn có thể phải thử một vài địa điểm trước khi tìm được một địa điểm phù hợp. Sau đó, bạn có thể mở rộng

kinh doanh từ điểm đặt đó và tăng số lượng máy ở đó trước khi đi tìm điểm đặt khác.

- Lợi ích 5:

Chu kỳ của máy bán hàng không có giới hạn. Bạn có thể kiếm tiền chừng nào trong máy còn hàng, kiếm tiền 24/7 mà không cần rời khỏi ghế.Ồ vâng, họ vẫn hay nói về kiếm tiền trong khi ngủ phải không? Đây chính là một ví dụ thực tế nhất sẽ mở khóa tự do tài chính của bạn.

- Lợi ích 6:

Không có giới hạn với công việc kinh doanh này. Bất kỳ mặt hàng nào cũng có thể lưu trữ và bán trong máy. Để ý các sản phẩm mọi người thường mua trên đường phố, trong cửa hàng hoặc các nơi công cộng khác và bingo! Tiền sẽ đến với bạn.

- Lợi ích 7:

Bảo trì thấp. Không giống các doanh nghiệp khác, một doanh nghiệp bán hàng tự động không yêu cầu bảo trì, bảo dưỡng cao trừ khi máy không hoạt động tốt. Tất nhiên, có nhiều bộ phận có thể hư hỏng. Nhưng hầu hết không quá ảnh hưởng đến máy.

- Lợi ích 8:

Quay vòng vốn nhanh. Như bạn thấy, hai lợi ích đầu tiên giúp dễ dàng gia nhập và mở rộng quy mô kinh doanh. Tất cả những gì bạn phải làm là rút tiền từ khoản lợi nhuận ban đầu và tái đầu tư số tiền đó vào hoạt động kinh doanh bằng cách mua hàng lưu kho hoặc mua thêm máy.

- Lợi ích 9:

Gần như thụ động. Thu nhập từ kinh doanh bán hàng tự động gần như là thu nhập thụ động. Gần như những gì bạn làm chỉ là đi bổ sung hàng, lau chùi kiểm tra và thu tiền mặt trong máy.

- Lợi ích 10:

Tự do về thời gian. Như tôi đã đề cập trước đây, số tiền bạn kiếm được có ý nghĩa gì khi bạn không có thời gian làm những điều bạn thích? Sở hữu một công việc kinh doanh bán hàng tự động mang lại cho bạn sự linh hoạt. Bạn có thể tận hưởng và kiểm soát thời gian bản thân. Ngay cả khi bạn hài lòng với công việc 8 tiếng 1 ngày, 5 ngày 1 tuần của mình, thì cũng không hại gì khi có một nguồn thu nhập bổ sung để tài trợ cho các chuyến du lịch phải không nào.

Hơn nữa, kinh doanh bán hàng tự động không phải là ‘thành công trên giấy’; mọi người đang kiếm tiền thực sự hàng ngày với loại hình kinh doanh này. Theo Hustle: Jalea Pippens đã hợp tác với hai người bạn của mình và hiện điều hành 15 máy bán hàng tự động kiếm được khoảng \$4000/ tháng. Jaime Ibanez sở hữu gần 35 máy và kiếm được \$10.000/ tháng hoặc \$120.000/năm. Một cặp vợ chồng, Barry và Lori Strickland sở hữu 250 máy bán hàng tự động kiếm được số tiền đáng kinh ngạc là \$500.000/ năm.

Trên đây là một vài ưu và nhược giúp bạn hiểu rõ hơn về công việc kinh doanh máy bán hàng tự động. Vượt qua những lo sợ hoặc suy nghĩ tiêu cực, nhìn vào cơ hội này với một tư duy tươi mới và nhiệt tình. Công việc của bạn là đầu tư, phần thưởng là cuộc sống tự do tài chính và nó thực sự đáng giá.

Tôi hy vọng bây giờ bạn đã hiểu kinh doanh bằng máy bán hàng tự động là gì, nó hoạt động ra sao, và làm thế nào để vận hành nó. Trong nội dung tiếp theo, chúng ta sẽ tìm hiểu về việc bắt đầu với một kế hoạch kinh doanh và tăng trưởng đều đặn. Con đường bắt đầu ngay bây giờ và sẽ đưa bạn đến thành công mà bạn đã hình dung.

LIÊN HỆ

MÁY BÁN HÀNG TỰ ĐỘNG THÔNG MINH SVM

Website: <https://www.smartvendingmachines.net/vi/>

☐ Email: sales@hyperlogy.com

☐ Hotline: 096.715.8668 | 024 339.55588

☐ Địa chỉ: Tầng 2 tòa nhà Trung Yên Plaza, số 1 Trung Hòa, Cầu Giấy, Hà Nội

[#SVM](#) [#SmartVendingMachines](#) [#maybanhangtudong](#) [#maybanhangtudongSVM](#)
[#Maybanhangtudongthongminh](#) [#MaybanhangtudongthongminhSVM](#) [#banhangtudong](#) [#banle](#)
[#doanhnghiepbanle](#) [#OmniPAY](#) [#AntiCovid_Shield](#) [#SVM_Manager](#) [#SVM_Active_Pro](#)
[#Safety_Sense](#) [#Smart_UPS](#)